



JOIN US

and do all things you love

IHRE AUFGABEN

- Ausbau des Neukundengeschäfts und Betreuung von Bestandskunden
- Angebotserstellung und Verhandlungen mit den Partnern
- Abwicklung und Betreuung laufender Projekte
- Direkte Kundenansprache vor Ort (national sowie international), auf Veranstaltungen und auf Messen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Sales Trips
- Aktive Mitarbeit an Verkaufs- und Marketingstrategien

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Hochschulausbildung oder zweijährige abgeschlossene Fachschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Organisations- sowie Kommunikationskompetenz
- Verkaufspersönlichkeit mit Präsentationsfähigkeiten
- Eigeninitiative und selbständiger, strukturierter Arbeitsstil
- Hohes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein, Sozialkompetenz und Teamfähigkeit
- Fachspezifische angemessene Berufserfahrung von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen

WIR BIETEN

- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit
- Langfristige Perspektiven und eine steile Lernkurve in einem Startup
- Intensive und kompetente Einarbeitung im Bereich Vertrieb
- Zusammenarbeit mit namhaften Kunden sowie herausfordernde Projekte
- 25 Tage Urlaub pro Jahr
- Sicherer Arbeitsplatz in Vollzeit
- Firmenlaptop, Firmenhandy
- Schöne helle Büroräumlichkeit in Gräfelfing mit guter Verkehrsanbindung

Wir freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, die Sie bitte an folgende Email Adresse senden:

Frau Shamika Dhuri | srd@forrestandlove.com